

Responsable Commercial France et export (f/h)

Port-La-Forêt (29)

Bateau officiel du tour de France à la voile, le Diam24od, premier sportboat monotype multicoque, est aujourd'hui reconnu pour sa capacité à allier design et innovation technologique. Il se distingue aussi pour sa souplesse et simplicité de navigation, ses sensations, son ultradémontabilité, sa facilité de stockage et de transport. Porté par une belle dynamique de croissance, il mobilise l'engagement et la fierté des quinze collaborateurs dédiés à sa conception, fabrication et commercialisation, tous investis dans l'atteinte de l'objectif d'une centaine de bateaux vendus par an.

Responsable Commercial (f/h), en lien direct avec le dirigeant, vous participez à la finalisation de notre stratégie de développement et la déclinez en plans d'actions à court, moyen et long terme, en veillant à l'adapter selon les exigences et contraintes marché. Porté par votre sens du challenge, vous assurez la finalisation des ventes depuis la bonne perception du besoin client sur le terrain jusqu'à la parfaite livraison. Manager de proximité, vous recrutez et animez votre équipe de vente sédentaire, renforcez votre équipe d'agents répartis dans différentes zones export et dynamisez l'efficacité de votre plate-forme de vente. Pilote de votre activité, vous définissez des objectifs clairs comme des outils de reporting structurants. Fédérateur, vous appréciez partager et accompagner le développement des talents de chacun dans une dynamique constructive et solidaire. Pragmatique et concret, vous appréciez contribuer sur le terrain à capitaliser les bonnes pratiques comme optimiser une gestion pro-active des différents axes de prospection et de vente auprès des organisateurs de régates, écoles de voile et particuliers. En lien constant avec les différents acteurs de notre marché, vous déployez une veille vivante et garante de la meilleure adaptation de notre politique de développement aux attentes et tendances de consommation d'un nautisme accessible, fiable et performant.

En création, cette responsabilité est essentielle à la bonne maîtrise de notre croissance. Elle s'adresse à un profil doté d'une formation commerciale supérieure confortée d'une première expérience managériale réussie et de la parfaite maîtrise de l'anglais. Outre vos qualités d'animation et à fédérer, votre sens du résultat, vous apportez rigueur, sens des priorités et force de conviction. Humilité et capacité à se remettre en cause, ouverture et curiosité, esprit entrepreneurial et culture d'entreprise sont quelques autres qualités qui nous permettront de partager notre passion du nautisme et la réussite de nos futurs défis.

Afin d'optimiser nos échanges à venir, nous vous remercions de nous transmettre votre candidature sous la référence H37-PLF/FN à cv@uets.fr ou par courrier à notre cabinet conseil Ulbert & Sautreuil - 14 rue du Parc - 29000 Quimper.